



SomuriX

「楽楽販売」導入支援のプロが、

販売・請求業務を 徹底効率化

現場フィットの設計×API連携で、
受注→請求→会計→入金までスムーズに。



ラクス公認

最短3ヶ月で
本番稼働

本資料は約3分で読めます



まずは無料診断
(30分)

「楽楽販売」導入における現場の”あるある課題”をSomuriXが解決



SomuriX



何から設定すればいいか
分からない



帳票の出力ロジックが
複雑で前に進めない



部門ごとに要望がバラバラで、
全社最適に落ちない



API/外部ツール連携の
限界でExcelに逆戻り…



業種別テンプレートで“迷い”を
解消、**最適構成**を提案



帳票設計・出力ロジックまで
一括代行



API/外部ツール連携まで
対応(会計・電子契約 等)



部門調整と
運用レクチャーまで**伴走**

SomuriXの導入支援が選ばれる理由

会社規模・業種問わず
幅広く対応

導入企業

20社以上



業種ごとの業務フローに精通した
専門コンサルタントが
最適なDB設計と構築をサポート

高い工数削減率を
提供

平均工数削減率

約70%

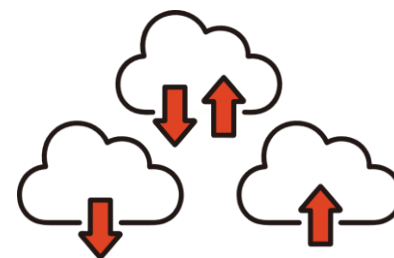


導入後も業務変化に合わせた
カスタマイズと最適化を
継続的にサポート

各種ツールとの
連携可能

接続可能API数

80以上



会計、電子契約、明細など
周辺ツールと段階的に拡張。

導入期間の短縮:平均20%、業務定着率:98%（自社実績に基づく。期間・母数は別紙で提示可能。）

会計業務のステップごとの“つまずき”を解消



会計業務では各ステップごとに“つまずき”ポイントがあり業務非効率性の要因に

「楽楽販売」導入で“つまずき”を解消し、業務効率化を実現

受注処理時間

30h/月

→

15h/月



原価工数計算工数

30時間

→

約5時間



請求ミス件数

3件/月

→

0件/月



入金消込完了日数

平均5日

→

1日以内



注)数値は事例ベース。案件により異なるため個別診断で再見積。

導入までの5つのステップ

最短3ヶ月で
本番稼働



フェーズ 1 要件定義

現状業務の分析と
システム要件の
明確化

成果物

要件定義書、
業務フロー図

タイムライン

1ヶ月



フェーズ 2 DB設計

Excelファイルから
データベースを
自動作成・最適化

成果物

構成図DB、
マスターデータ

タイムライン

2週間



フェーズ 3 画面設計・構築

フォーム、一覧画面、
詳細画面などの
表示画面作成

成果物

画面設計書・
プロトタイプ

タイムライン

2ヶ月



フェーズ 4 業務プロセス設定

各表示画面を
操作順に並べて
業務プロセスを設定

成果物

業務フロー設定書、
自動処理設定

タイムライン

1ヶ月



フェーズ 5 テスト・運用開始

結合テスト、
ユーザー研修、
本番環境への移行

成果物

テスト報告書、
運用マニュアル

タイムライン

1ヶ月

注)期間は標準規模の目安。範囲や連携有無により変動。

既存導入ツールとのスムーズな連携も可能

契約管理回り



請求書回り



会計処理回り



その他ツール



楽楽販売

API連携・オプション活用、
楽楽クラウド製品群との段階的な拡張で
バックオフィス全体を最適化。

IT導入補助金早見表

中小企業・小規模事業者等のITツールの導入を支援するIT導入補助金には、事業のデジタル化を目的とした通常枠、インボイス対応導入支援のインボイス枠などがあります。

	申請締切	交付決定日	事業実施期間	事業実績報告期限
6次締切	2025年10月31日	2025年12月11日	交付決定～ 2026年5月29日	2026年5月29日
7次締切	2025年12月2日	2026年1月20日	交付決定～ 2026年7月31日	2026年7月31日

注)詳細は最新の公募要領に準拠／数値は変更される場合があります」

SomuriXが補助金活用をフルサポート



専任の補助金コンサルが伴走
(要件整理～対象経費の選定)



ツール×業務課題のマッチング
提案(採択率を高める構成)



書類作成を一括支援
(事業計画・効果報告 等)



採択後のアフターサポート
(実績報告・帳票整理)

SomuriXの楽楽販売導入の圧倒的強み

	 SomuriX	一般SIer
 専門知識	『楽楽販売』に特化した 専門知識	業種別カスタマイズの専門知識を保有
 構築実績	構築実績 20社以上 、 業種別ノウハウ保有	数社程度 特定業界に限定
 複雑なカスタマイズ 対応	複雑な売上計算・請求処理の 自動化に強み	追加費用発生 標準外は高コスト
 サポート体制	専任担当による導入後の 継続サポート	プロジェクト終了型 保守まで行えるか不明瞭
 他システム連携	API・会計連携の 豊富な実績	対応可能 コスト高め



まずは無料診断(30分)で課題を棚卸

要件の素案が
なくてもOK。

現状ヒアリング→改善余地の仮説
→概算スケジュールまで

会社概要

会社名 株式会社SomuriX(ソムリエックス)

所在地 福岡県福岡市博多区祇園町8-13
第一プリンスビル1F

事業内容 『楽楽販売』導入支援・DX/BPR伴走 ほか

設立年度 2024年2月5日

連絡先 sales@somurix.co.jp

免責: 本文の数値は自社実績・事例に基づく参考値です。
個別要件により効果・期間は変動します。

